

комерційні  
пропозиції  
іноземних  
компаній

актуальні  
грантові  
програми

**2018**  
**ВЕРЕСЕНЬ**

**ДАЙДЖЕСТ**

## **ЗМІСТ**

Можливості Програми COSME та Європейської мережі підприємств – EEN .....	<b>3</b>
<b>Проекти у сфері культури</b>	
• Open call: Школа культурних менеджерів .....	<b>6</b>
• Конкурс Проектів від Culture Bridges .....	<b>7</b>
<b>Проекти у сфері транскордонного співробітництва</b>	
• Програма «Initiative East» в рамках Поглибленої та всеохоплюючої зони вільної торгівлі.....	<b>8</b>
• Другий Конкурс Проектів в рамках Програми транскордонного співробітництва Польща-Білорусь-Україна 2014-2020 .....	<b>9</b>
<b>Інше</b>	
• Фінансування на реалізацію пілотних проектів, проведення ТЕО або технічна допомога від Фонду FASEP.....	<b>11</b>
<b>Комерційні пропозиції іноземних компаній</b>	
• Будівельна галузь .....	<b>13</b>
• Енергетика .....	<b>13</b>
• ІТ та телекомунікації .....	<b>13</b>
• Легка промисловість.....	<b>14</b>
• Машинобудування .....	<b>14</b>
• Меблева промисловість .....	<b>14</b>
• Металургія .....	<b>15</b>
• Сільське господарство .....	<b>15</b>
• Харчова промисловість.....	<b>17</b>
• Різне.....	<b>17</b>

## Можливості Програми COSME та Європейської мережі підприємств – EEN

**COSME** — одна з ключових програм Євросоюзу з бюджетом 2,3 млрд. євро, яка розрахована на період з 2014 до 2020 року та спрямована на створення сприятливих умов для розвитку малого та середнього бізнесу (МСБ). Приєднання до COSME відкриває Україні доступ до бюджету програми у розмірі близько 900 млн. євро. Фінансові ресурси будуть надаватися у вигляді грантів на фінансування проектів, які підтримують експортну та інноваційну діяльність МСБ.

Приєднуйтеся до Телеграм-каналу Клубу Сталого Бізнесу, та першими дізнавайтеся про найактуальніші можливості – <https://t.me/sbizclub>.

22 лютого 2017 р. Верховна Рада ратифікувала Угоду між Україною і Європейським Союзом про участь нашої держави в програмі ЄС COSME — «Конкурентоспроможність підприємств малого і середнього бізнесу» (Competiveness of Small and Medium Enterprises (COSME)).

### Хто має право брати участь у програмах COSME?

- вітчизняний малий та середній бізнес;
- українські бізнес-асоціації;
- громадські організації;
- профспілки;
- кластери;
- освітні заклади;
- установи;
- органи державної влади;
- агентства регіонального розвитку.

### Для України доступні 23 програми, які класифіковано за 3 напрямками:

- ✓ Полегшення виходу МСБ на зовнішні ринки — надання консультативних послуг щодо експортно-імпоротної діяльності МСБ на ринках ЄС та світу;
- ✓ Покращення умов для конкурентоспроможності — в т.ч. просування інтернаціоналізації кластерів, визначення та усунення зайвих регуляторних бар'єрів;
- ✓ Формування культури ведення бізнесу — освітні програми, проведення секторальних тренінгів, семінарів, програм з обміну, стажувань тощо.
- ✓ Більше про програму COSME можна дізнатися на веб-сторінці Європейського виконавчого агентства з МСП (Executive agency for SMEs – EASME).

### COSME дає можливість:

1. Брати участь у різних підпрограмах та проектах COSME, в т. ч. отримувати консультації, тренінги, практичну інформацію щодо ринкових можливостей, європейського законодавства, пошуку бізнес-партнерів, тендерних можливостей та міжнародної співпраці тощо.

### Як взяти участь у будь-якому конкурсі в межах COSME?

1. Зайдіть **на сайт** та оберіть потрібний вам конкурс. Інформація постійно оновлюється, тому просимо слідкувати за оголошеннями на цьому сайті.
2. Переконайтесь у тому, що кінцевий строк подачі заявки ще не настав та ваша організація відповідає критеріям конкурсу.
3. Уважно прочитайте опис та умови конкурсу та завантажте для заповнення форми, які мають знаходитися нижче під описом конкурсу. Подача проектної пропозиції здійснюється лише онлайн.

4. Якщо у вас виникнуть запитання з приводу заповнення форм, ви можете звернутися за консультацією до членів Консорціуму EEN-Україна.

Звертаємо вашу увагу на те, що заповнення форм для будь-якого конкурсу в рамках COSME має бути виключно англійською мовою. Оцінка та оголошення результатів конкурсів здійснюється Єврокомісією. Робочу програму СОБМЕ н dfa 2017 рік (з переліком доступних підпрограм) можна знайти на офіційному сайті Єврокомісії (англійською мовою) та на сайті Мінекономрозвитку.

### **Що таке Enterprise Europe Network (EEN)?**

2. Отримати повний доступ до Європейської мережі підприємств – EEN та знайти партнерів в ЄС та інших країнах-учасниках EEN. Enterprise Europe Enterprise network (EEN) – найбільша підпрограма COSME – Європейська мережа підприємств. Мережа EEN створена у 2008 та працює за підтримки проекту COSME. Мережа EEN є віртуальним торговельним майданчиком та охоплює 65 країн, де працює понад 600 бізнес-асоціацій. Це також понад 2,5 млн. компаній-учасниць, понад 16 000 технологічних розробок та бізнес-пропозицій. Протягом року EEN проводить близько 100 великих заходів для бізнесу, на яких понад 18 000 компаній-учасниць (b2b зустрічей) шукають партнерів.

### **За допомогою EEN українські підприємці можуть:**

- Шукати потенційних покупців продукції в ЄС та інших країнах – учасницях EEN;
- Розміщувати комерційні замовлення, поширювати/відстежувати комерційні пропозиції;
- Шукати та залучати новітні технології з-за кордону;
- Шукати інвесторів та партнерів у ЄС та інших країнах – учасницях EEN, у т.ч. для створення спільних підприємств.

подавати заявки та брати участь в EEN можна через членів Консорціуму EEN-Україна. Послуги членів Консорціуму в рамках EEN є безкоштовними!

Консорціум EEN має своїм обов'язком максимально інформувати щодо можливостей програм COSME, HORIZON 2020 та усіх інших програм та проектів фінансової підтримки ЄС, доступних для України. Учасники Консорціуму відповідають на запити європейських учасників EEN, роблять вибірково оцінку проектів комерційних та технологічних профілів, що розміщуються учасниками в системі EEN, а також навчають, як користуватися усіма можливостями системи. Вони надають підтримку потенційним учасникам у пошуку партнерів у ЄС для участі у проектах (багато проектів COSME передбачають формування міжнародного Консорціуму учасників, як правило, це не менше чотирьох організацій й не менш, як з трьох різних країн). Відповідно до правил ЄС, на території України може бути створено ще 5-6 додаткових консорціумів у рамках EEN. Реєстрація нового консорціуму можлива в рамках відповідного конкурсу, оголошеного ЄС.

### **Реєстрація в EEN:**

- Зареєструватися самостійно на сайті Єврокомісії  
або
- Звернутися до будь-якого з партнерів Консорціуму EEN-Україна

### **Розміщення бізнес-пропозиції в мережі EEN:**

- Звернутися до будь-кого з партнерів Консорціуму EEN-Україна
- Визначити потрібний тип пропозиції (технологічна чи бізнес пропозиція/технологічний чи бізнес запит);

- Отримати у партнера Консорціуму EEN-Україна форму для заповнення англійською мовою відповідно до типу пропозиції (форми можна завантажити нижче у цьому розділі);
- Заповнити форму та надіслати її до одного з партнерів Консорціуму EEN-Україна, який після перевірки розмістить її у системі EEN;
- Ваша пропозиція проходитиме внутрішню та зовнішню оцінку експертів.

Після необхідних правок, згідно з рекомендаціями експертів, вашу пропозицію буде розміщено у відкритому доступі на сайті EEN, де вона буде доступна для перегляду у 65 країнах світу.

### Контакти членів Консорціуму EEN – Україна:

#### ✓ **Міністерство економічного розвитку і торгівлі України**

Адреса: м. Київ, вул. Антоновича, 174, 01008. Олександра Федорко, +38 044 596 6853, ofedorko@me.gov.ua

#### ✓ **Міністерство закордонних справ України**

Адреса: м. Київ, Михайлівська площа, 1, 01018, тел: (044) 238-17-77 Роман Гончар, eem@mfa.gov.ua Юлія Осмоловська, juliaosm@ukr.net Дмитро Тимошенко, dmytro.tymoshenko@mfa.gov.ua

#### ✓ **Торгово-промислова палата України**

Адреса: м. Київ, вул. Велика Житомирська, 33, 01601, тел: + 380 44 279 29 31 Євгеній Куруленко, ird@uccr.org.ua

#### **ТОВ «Нова Інтернаціональна Корпорація»**

✓ Адреса: м. Київ, вул. Ванди Василевської, 7, 04116, тел: +380 44 236 07 70, Івана Небіус; led@innov-tec.com.ua

#### ✓ **Київський національний університет ім. Тараса Шевченка**

Адреса: м. Київ, вул. Володимирська, 64/13, 01601, тел: +380 44 526 05 51 Бедюх Олександр, depndch@univ.kiev.ua

#### ✓ **ГО «Споживач»**

Адреса: м. Дніпро, вул. Чичеріна, 74, 49000 Ольга Галушко, тел. +380 50 480 4836, info@spozhyvach.org.ua

Усі послуги членів Консорціуму є безкоштовними. У випадку вимагання додаткової необґрунтованої оплати можна скаржитися до Європейського виконавчого агентства з МСП.

Додаткові матеріали:

- ✓ **Форма для бізнес пропозиції EEN**
- ✓ **Форма для бізнес запиту EEN**
- ✓ **Форма для запиту на розробки EEN**
- ✓ **Форма для технологічного запиту EEN**
- ✓ **Форма для технологічної пропозиції EEN**

При підготовці матеріалу були використана інформація Міністерства економічного розвитку і торгівлі України та інших членів Консорціуму EEN-Україна.

[До змісту](#)

## Open call: Школа культурних менеджерів

Якщо ви відчуваєте жагу до створення мистецьких проектів та завжди мріяли долучитись до культурних ініціатив, то саме для вас ЄрміловЦентр відкриває open call! До **15/10** ми будемо приймати ваші заявки для участі в «Practicum»: Школа культурних менеджерів.

Для кого наша Школа? Для бажаючих здобути безліч практичних знань та навичок у сфері менеджменту сучасного мистецтва та культури. Якщо ви мріяли отримати досвід роботи у Центрі сучасного мистецтва, познайомитись зі спеціалістами та зануритись в арт-середовище та створення проекту від ідеї до реалізації — «Practicum» безперечно для вас.

### Як взяти участь:

До **15/10** заповнити форму <https://goo.gl/forms/vHdf9WZMrr8ulcNZ2>, де пропонуємо розкрити власні цілі, причини зацікавленості та як ви плануєте використати отримані знання в майбутньому. Вже 17/10 ми оголосимо результати.

**Вартість курсу:** ваш час та невпинний інтерес.

### Що таке Школа культурних менеджерів?

«Practicum» — це ініціатива в напрямку створення альтернативної освіти в галузі менеджменту культурних та мистецьких проектів. Ми робимо акцент на всіх аспектах культурних проектів, які залишаються за лаштунками арт-життя, але мають ключове значення для функціонування системи мистецтва та культури: підготовка проекту, PR та реклама, діяльність арт-центру та галереї, арт-критика, фандрайзинг, організація фестивалів та міжнародних проектів.

В рамках курсу учасників очікують лекції, майстер-класи, візити до галерей та студій, участь в організації поточних проектів, можливість створити та запропонувати до реалізації власний проект.

Проект реалізовано за підтримки Українського Культурного Фонду.

Тривалість Школи культурних менеджерів: з **19 жовтня до 30 листопада**.

**Зайнятість:** в середньому 4 години на день, 3-4 дні на тиждень.

### Контакти:

yermilovcentre@gmail.com

095 801 30 83

[До змісту](#)

## Конкурс Проектів від Culture Bridges

**Можливі Формати поїздок** – Конференції, Мережеві події, Фахові форуми, Професійні стажування в культурних/креативних організаціях, Резиденції, Обмін досвідом та встановлення майбутніх партнерств, та інше.

**Дедлайн** – 4 жовтня 2018 року.

Програма Culture Bridges, що фінансується Європейським Союзом, підтримує розвиток професіоналів секторів культури та креативних індустрій України та сприяє їхній співпраці з партнерами в ЄС.

**Метою Конкурсу** є професійний розвиток фахівців та налагодження майбутніх партнерств між Україною та ЄС у культурній сфері.

Заявку можуть подавати: Особисто мандрівник або / та організації (з ЄС чи України), які ініціюють візит.

Апліканти можуть подати заявку на навчальні поїздки, стажування, резиденції, програми професійного розвитку або зустрічі з партнерами у країнах ЄС та навпаки (тобто, на поїздки з ЄС до України).

Тривалість поїздок становить від одного до чотирьох тижнів.

Максимальна сума гранту на міжнародну мобільність складає: **2 250 євро** для візитів тривалістю до двох тижнів, та **4 000 євро** для візитів від двох до чотирьох тижнів.

Учасник або організація можуть подати тільки одну заявку на цей тип грантів в межах даного Конкурсу.

Результати Конкурсу будуть відомі **7 грудня 2018 року**.

- ✓ Кошти можна використати на:
- ✓ Міжнародні подорожі;
- ✓ Візи;
- ✓ Трансфери до/з аеропортів;
- ✓ Проживання;
- ✓ Харчування (відповідно до тарифів, встановлених у документації заявки);
- ✓ Місцеві поїздки в країні перебування;
- ✓ Внески на участь в конференціях.

Детальна інформація про Конкурс – [www.culturebridges.eu/international-mobility-grants](http://www.culturebridges.eu/international-mobility-grants)

Результати попередніх Конкурсів **Culture Bridges**: [www.culturebridges.eu/results](http://www.culturebridges.eu/results)

Culture Bridges – програма розвитку українського культурного сектору, яка має на меті налагодження ефективних зв'язків між митцями, культурними операторами та інституціями в Україні і ЄС. Програма із бюджетом 1,363 млн євро триває з листопада 2017 року по жовтень 2020 року. Упродовж програми – в 2018 та 2019 роках – планується виділити не менше 100 грантів.

Culture Bridges фінансується Європейським Союзом в межах впровадження Угоди про асоціацію між Україною та ЄС, здійснюється Британською Радою в Україні у партнерстві з EUNIC — Мережею національних інститутів культури Європейського Союзу.

За додатковою інформацією та іншими питаннями звертайтеся до менеджера з комунікацій Британської Ради в Україні Єлени Самбрус:

E-mail – [Elena.Sambrus@britishcouncil.org.ua](mailto:Elena.Sambrus@britishcouncil.org.ua), Тел. – +38 044 490 56 00.

[До змісту](#)

## Програма «Initiative East» в рамках Поглибленої та всеохоплюючої зони вільної торгівлі

Ініціатива "East" в рамках Поглибленої та всеохоплюючої зони вільної торгівлі (ПВЗВТ) спрямована на зміцнення економічного розвитку країн, які підписали угоду про асоціацію з ЄС, а саме Грузії, Молдови та України, шляхом надання адресної фінансової та технічної підтримки малим та середнім підприємствам (МСП) в цих трьох країнах.

**Тривалість проекту:** 2016 – 2031.

**Країни проекту:** Грузія, Молдова, Україна.

**ПАРТНЕР-ВИКОНАВЕЦЬ:** Європейський інвестиційний банк (ЄІБ)

**Бюджет ЄС:** 62,74 млн євро.

### Мета

- ✓ Розширення доступу до фінансування у вигляді поліпшених умов кредитування;
- ✓ Підтримка мікрофінансових установ у забезпеченні фінансування для місцевих мікропідприємств;
- ✓ Надання адресної фінансової та технічної допомоги пріоритетним виробничо-збутовим мережам в агрохарчовій галузі.

### Бенефіціари

Малі та середні підприємства

### Діяльність

Ініціатива сприяє зміцненню потенціалу приватного сектору, зокрема МСП, для конкурування на місцевих та міжнародних ринках шляхом:

- ✓ Підтримки місцевих мікропідприємств, забезпечуючи фінансування місцевих мікрофінансових установ;
- ✓ Надання технічної допомоги партнерським фінансовим посередникам (включаючи мікрофінансові установи) через реалізацію інституційної діяльності, нарощування потенціалу та надання консультаційних послуг для МСП на регіональному та місцевому рівнях, сприяючи розвитку сільських районів з особливою увагою до розвитку агрохарчової виробничо-збутової мережі;
- ✓ Надання МСП кредитних гарантій у місцевих банках та інших фінансових посередниках, спонукаючи їх поліпшувати кредитні умови і, таким чином, забезпечувати розширення доступу до фінансування для МСП.

[До змісту](#)



## Другий Конкурс Проектів в рамках Програми транскордонного співробітництва Польща-Білорусь-Україна 2014-2020

Програма транскордонного співробітництва Польща-Білорусь-Україна 2014-2020, що фінансується Європейським Союзом в рамках Європейського інструменту сусідства, оголошує конкурс проектів за тематичною ціллю Спадщина:

**Пріоритет 1.1** – Популяризація місцевої культури та історії;

**Пріоритет 1.2** – Популяризація та збереження природної спадщини.

Конкурс відкрито для мікро-проектів (проектів з малими бюджетами), які спрямовані, передусім, на неінвестиційну діяльність у сфері культурної та історичної спадщини прикордонного регіону, зміцнення культурних зв'язків і транскордонної співпраці у галузі культури, історії та охорони природи. Гранти надаватимуться на проведення культурних, мистецьких, освітніх заходів, заходів обміну досвідом, збереження історичної та природної спадщини прикордонних територій, сприяння збереженню культурного різноматіття, підтримку національних меншин та розвиток місцевих громад, а також різноманітні заходи, пов'язані із вказаною тематикою, які сприяють розвитку транскордонної співпраці.

**Дедлайн** – 31 жовтня 2018р. (до 15 год за Варшавським часом у випадку особистого подання проектних заявок у офісі Спільного Технічного Секретаріату Програми у Варшаві).

### Розмір грантів

З бюджету Програми на 2-й конкурс проектів виділено загалом **5,2 млн євро**. Сума гранту на проект може становити **від 20 000 до 60 000 євро**.

Очікувана дата вибору проектів – **середина 2019 року**.

Вимоги до мікропроектів:

- ✓ Вклад у реалізацію цілей Програми;
- ✓ Вклад у виконання програмних показників (принаймні одного показника продукту та одного показника результату із затвердженого списку для відповідного пріоритету Тематичної цілі Спадщина);
- ✓ Транскордонний характер проекту;
- ✓ Раціональний бюджет;
- ✓ Відповідність критеріям партнерства.

Детальну інформацію про вимоги до проектів, правила та умови даного конкурсу проектів описано у конкурсних документах – Програмний Посібник для 2-го конкурсу проектів (проекти з малими бюджетами) разом із додатками до нього – які можна завантажити тут. Звертаємо Вашу увагу, що англійська версія документів є офіційною та має переважаючу силу перед робочими перекладами на інші мови, які розміщено на сайті Програми виключно з інформаційною метою (український переклад).

Проектні заявки повинні бути підготовлені на англійській мові за допомогою спеціальної комп'ютерної програми, яку необхідно завантажити з сайту Програми (буде розміщено найближчим часом). Перед заповненням проектних заявок необхідно ознайомитися з інформацією, представленою у конкурсних документах.

### Спрощені процедури

- ✓ Адміністративна перевірка, перевірка прийнятності проектних заявок та якісна оцінка проектів проводиться одночасно;
- ✓ Спрощена форма проектної заявки – без розділу концептуальної записки;
- ✓ Відсутність додатків до проектної заявки на етапі аплікування;
- ✓ Спрощені правила розрахунку витрат – (загальні суми для витрат на персонал проекту та відрядження, а також розрахункова ставка для адміністративних витрат проекту);
- ✓ Грант у розмірі 85 % бюджету проекту;
- ✓ Один фінансовий звіт по проекту – кінцевий звіт;

- ✓ Перевірка та підтвердження прийнятності бенефіціарів – після відбору проектів.

### Підтримка для потенційних заявників

Інформація, документи та роз'яснення, розміщені на сайті Програми:

- ✓ Інструкція заповнення проектної заявки;
- ✓ Робочі переклади пакету конкурсних документів на польську, російську та українську мови;
- ✓ Відповіді на найчастіші запитання про умови конкурсу;
- ✓ Презентації з семінарів.

Письмові роз'яснення та відповіді на запитання:

- ✓ Потенційні заявники можуть отримати письмові роз'яснення щодо умов конкурсу, надсилаючи свої запитання електронною поштою на адресу [rbi@rbi2020.eu](mailto:rbi@rbi2020.eu). Відповіді на запитання надаватимуться у терміни, встановлені правилами конкурсу (див. Посібник).

Семінари та індивідуальні консультації:

- ✓ Семінари щодо умов конкурсу будуть проведені в період від 11 до 28 вересня цр. у кожній із країн-учасниць Програми. Додаткова інформація щодо реєстрації – невдовзі на сайті Програми.
- ✓ Індивідуальні консультації для потенційних заявників проводитимуться у жовтні цр. Реєстрація на консультації – у вересні цр.
- ✓ Форум пошуку партнерів: 1-й Форум пошуку партнерів відбувся 25-26 липня 2018р. у Любліні (Польща); 2-й Форум пошуку партнерів буде проведено 21-22 серпня 2018р. в Бресті (Білорусь) – інформація щодо реєстрації знаходиться [ТУТ](#).

[До змісту](#)

## Фінансування на реалізацію пілотних проектів, проведення ТЕО або технічна допомога від Фонду FASEP

**FASEP «Дослідження»** – фінансування надається для проведення техніко-економічного обґрунтування (ТЕО) або технічної допомоги.

**Проекти, що можуть фінансуватися:** проекти інфраструктури в рамках стратегій розвитку, що реалізуються органами місцевої влади, та до яких можуть залучатися французькі підприємства (виробники обладнання, інженери, розробники, тощо).

**Сектори:** громадський транспорт (трамваї, метро, потяги, аеропорти), охорона навколишнього середовища (питна вода, очищення каналізаційних відходів, управління водними ресурсами, твердими відходами, проекти, передбачені Кіотським протоколом), енергетика (зокрема, відновлювана енергетика та підвищення енергоефективності), охорона здоров'я, агропромисловість та іригація.

**Бенефіціари:** державні органи (центральный уряд, регіональна та міська влада, технічні агенції).

### Умови:

Об'єкт – послуги з реалізації проектів розвитку, а саме:

- ✓ Проведення техніко-економічного обґрунтування, складання попередніх проектів, написання проектного завдання;
- ✓ Технічна підтримка підготовки та реалізації проектів.

**Принципи фінансування:** на реалізацію проектів може залучатися додаткове фінансування від міжнародних та регіональних фінансових установ (Світовий банк, ЄІБ, ЄБРР, інші) та за умови координації із Французькою Агенцією розвитку. До фінансування можуть також долучатися місцеві підприємства та/або бенефіціар.

**Обов'язкова умова** – 85% оплачуваних послуг за рахунок гранту мають становити послуги французьких підприємств (інженерні бюро, бюро досліджень, тощо)

**Сума:** 150 тис. – 600 тис. євро

**FASEP «Зелена інновація»** – фінансування надається на реалізацію інноваційних проектів, пов'язаних із охороною навколишнього середовища, та проектів сталого розвитку.

### Умови:

Об'єкт – пілотні проекти «зелених» та інноваційних технологій з метою демонстрації ефективності технології та її відповідності пріоритетним потребам розвитку.

**Проекти, що можуть фінансуватися:** проекти інфраструктури в рамках стратегій розвитку, що реалізуються органами місцевої влади, та до яких можуть бути використанні французькі «зелені» та інноваційні технології. Запропоноване рішення має бути інноваційним по відношенню до реалій країни та її розвитку у відповідній галузі.

**Бенефіціари:** державні органи (центральный уряд, регіональна та міська влада, технічні агенції).

**Принципи фінансування:** на реалізацію проектів може залучатися додаткове фінансування від міжнародних та регіональних фінансових установ (Світовий банк, ЄІБ, ЄБРР, інші) та за умови координації із Французькою Агенцією розвитку. До фінансування можуть також долучатися місцеві підприємства та/або бенефіціар.

**Сума:** 150 тис. – 600 тис. євро (виключно на реалізацію пілотного проекту, а не на розробку інновацій)

Процедура отримання фінансування від FASEP (триває близько 4 місяців):

- ✓ Зацікавлена компанія подає заявку на фінансування проекту з його коротким описом до міністерства економіки та фінансів Франції, де проводиться аналіз проекту з точки зору його перспективності для французького підприємництва. Також враховується наявність фінансування на реалізацію проекту після завершення ТЕО.
- ✓ Заявка розглядається на міжміністерському засіданні за поданням міністерства економіки та фінансів Франції.
- ✓ У випадку погодження заявки, компанія-заявник надає до міністерства економіки та фінансів Франції досьє проекту: офіційний лист від української сторони, запланований кошторис проекту, листи підтримки від інших французьких компаній цієї галузі щодо перспективності цього проекту для сектору, а також інші документи залежно від проекту.
- ✓ Досьє розглядається на міжміністерському засіданні за поданням міністерства економіки та фінансів Франції де приймається остаточне рішення щодо надання фінансування чи відмови.

Країна-бенефіціар може також звернутися до міністерства економіки та фінансів Франції з пропозиціями проектів, які потребують фінансування. В свою чергу міністерство передасть пропозиції французьким підприємствам, які можуть бути потенційно зацікавлені в реалізації проекту.

**Deadline – постійно діюча.**

[До змісту](#)

## Комерційні пропозиції від іноземних підприємств щодо співробітництва (за сферами)

### Будівельна галузь

**Ефіопська компанії «Sunflower Enterprise»** зацікавлена в пошуку та налагодженні контактів з українськими виробниками та експортерами будівельної деревини та металу (арматури).

Копії листа-звернення до ПУ в Ефіопії, запиту за встановленою формою та реєстраційних документів заявника додаються.

Інформуємо для можливого використання у роботі, зокрема у контексті розширення географії експорту української продукції.

У разі зацікавленості, рекомендували б звертатися безпосередньо до компанії, за наступними контактними даними:

*Гebreмедіна Цегая (Gebremedhin Tsegai), Генеральний директор та власник, Tel. +251-11-616-0100, +251-911-202812*

*Email: gebremedhinmek@gmail.com*

### Катарська компанія "MBF solution"

Компанія (входить до групи компаній "MBF", що належить шейху Мохамеду бін Фахду Аль Тані) зацікавлена у встановленні ділових контактів з українськими підприємствами, які спеціалізуються на виготовленні будівельних матеріалів, різноманітного обладнання для офісних і санітарних приміщень, автоматичних промислових дверей та виявляють інтерес до входження на катарський ринок. Керівництво компанії може розглянути різні варіанти співпраці, у т. ч. щодо сприяння у організації бізнесу на території Катару. Крім того, "MBF" зацікавлена у пошуку потенційних партнерів в Україні, що займаються виробництвом та реалізацією різних видів мінеральних добрив.

Основними сферами діяльності компанії є торгівля промисловими товарами, постачання офісного та банківського обладнання, менеджмент офісних та житлових будинків.

**Контактні дані:** *P.O. Box 5161, Doha, Qatar, Tel. +974 44882448, Fax. +974 44882447, E-mail: info@mbf-solutions.com.qa*

### Словенська компанія «Matica MB d.o.o.»

Виробник та постачальник монтажної кріпильної техніки для електро-, метало-, автомобільної, комп'ютерної та інструментальної індустрії здійснює пошук українських компаній для організації співпраці.

**Контактна інформація:** *«Matica MB d.o.o.», Matej Burger, Tel.: +386 5 995 83 19, Mob.: +386 41752 838, Fax: +386 1 721 14 39, E-mail: maticamb@maticamb.si, Slovenia, 1236 Trzin, Špruha 44*

### Енергетика

**Чеська компанія «Profit Top Estates s.r.o.»** зацікавлена у постачанні з України у великих обсягах паливних еко-брикетів (з м'яких і твердих сортів деревини), деревного вугілля, придатної для опалення деревини тощо.

**Контактна особа:** *Маріан Немец (Marian Niemiec), Profit Top Estates s.r.o., Masarykovo náměstí 5/5, 702 00 Ostrava, тел: +420 603 339 090, Email: obchod@ptecz.cz*

### ІТ та телекомунікації

**Турецька компанія «Mak Yöntem Tedarik Hizmetler Elektronik San. ve Tic. Ltd. Şti.»** зацікавлена у встановленні ділових зв'язків з українськими компаніями в сфері інформаційно-комунікаційних технологій для визначення перспектив участі в проектах у сфері закритих мереж телекомунікацій, систем безпеки та контролю пожежної активності.

Детальніше із запитом можна ознайомитись за [цим посиланням](#).

## Легка промисловість

**Мексиканська компанія «Corasabana Textil, S.A. de C.V.»** зацікавлена у налагодженні контактів з українськими виробниками лляних тканин та шукає партнерів для налагодження імпорту до Мексики.

Наразі основними постачальниками тканини для компанії є партнери з Китаю. Водночас «Corasabana Textil, S.A. de C.V.» розглядає можливість налагодити поставки лляної тканини до Мексики з України.

У період 23-30 травня 2018 року представник згаданої мексиканської компанії - пан Амін Гуїнді перебуватиме в Україні та висловлює зацікавленість у проведенні зустрічей з українськими виробниками лляної тканини з метою обговорення можливої подальшої співпраці.

У разі зацікавленості, рекомендували б звертатися до компанії, за такими контактними даними: *Amin Guindi, Тел. +5255-55422334, моб. тел. (Watsapp) +5215541409097, Email: amin@copatex.mx.*

## Німецька компанія «TERRAX» шукає ділових партнерів в Україні

Компанія зацікавлена в розміщенні замовлень на українських підприємствах легкої промисловості щодо пошиття одягу під брендом «TERRAX», зокрема футболки, поло, сорочки, спортивних футболки та кардиганів, чоловічих робочих штанів та бермуд.

**Нідерландська компанія «Fristads Kansas Group»** зацікавлена у встановленні ділових зв'язків з українськими виробниками спеціального робочого одягу.

**Контактна особа:** *Mr. Peter Konings, Hoge Mosten 8-10, 4822 NH Breda The Netherlands, mob.: +31 6 2070 32 26, e-mail: peter.konings@fristadskansas.com.*

Детальніше із запитом можна ознайомитись за **цим посиланням**.

## Машинобудування

**Шведська компанія «Atlas Copco Industrial Technique AB»** зацікавлена в пошуку потенційних партнерів серед українських компаній-виробників механічних пристроїв, призначених для обробки металу, а саме нарізування, фрезерування, шліфування, термічної обробки тощо.

«Atlas Copco Industrial Technique AB» – заснована в 1873 році міжнародна компанія зі штаб-квартирою в м. Накка (Швеція) спеціалізується на виробництві компресорного, будівельного та гірничо-шахтного устаткування. Продукція компанії реалізується через міжнародну торговельну та сервісну мережу, що нараховує близько 160 країн. Компанія налічує 83 виробничих підприємства в 23 країнах. Основні виробничі потужності компанії знаходяться в Швеції, Бельгії, Німеччині, Італії, США, Індії та Китаї. В компанії наразі працює 34 тис. співробітників, а дохід за підсумками 2017 року становив 9 млрд. євро.

В Україні офіційно компанія представлена з 2000 року. Основним видом діяльності компанії в Україні є продаж устаткування, а також надання сервісних послуг. Головний офіс знаходиться в м. Києві, регіональні підрозділи представлені в Кривому Розі, Горішніх Плавнях та Коростені.

У запиті компанії окремо наголошується на необхідності відповідності української продукції міжнародним стандартам ISO 9001 і ISO 14001.

Детальна інформація та креслення запитуваної продукції, а також **заповнена форма комерційної пропозиції додаються**.

## Меблева промисловість

**Норвезька компанія MegaFlis** зацікавлена у налагодженні контактів з українськими виробниками товарів для дому.

Мережа MegaFlis нараховує 18 супермаркетів, які продають товари для дому, зокрема кухонь, ванних кімнат, дому та саду (фарби, плитку, підлоги, електротовари,

освітлювальні та опалювальні прилади), а також різноманітне приладдя та інструменти. Пропонований асортимент продукції нараховує понад 10 тис. товарів. Компанія має виробничі потужності та імпортує товари зі Швеції, Данії, Німеччини, Італії, Іспанії, Китаю та Індії.

**Болгарська компанія «Технокороза» ООД** зацікавлена в налагодженні співробітництва з українськими виробниками меблів з метою закупівлі дерев'яних деталей для ліжок (плоскі та дугові з одним згином).

У разі зацікавленості щодо налагодження співробітництва, рекомендували б звертатися до контактної особи компанії - *Т.Томчев, тел. +359 68-601-581; 601-584; 601-585, факс: +359 68-601-583; e-mail: technokoroza@mail.bg, technokoroza\_sof@mail.bg.*

**Литовська компанія ЗАТ «Сенуку прекібос центрас»** зацікавлена у налагодженні співпраці з українськими виробниками меблевої продукції та готова реалізовувати окремі види меблів через власну торгову мережу. Компанія готова опрацювати з відповідними українськими підприємствами можливість реалізації через власну мережу магазинів товарів для дому Senukai таких видів української продукції: офісні стільці; меблі для учнів шкіл; столи та стільці для обіду; меблі для гостинних кімнат (контактна інформація: керівник відділу Дарюс Шиляускас, ел. пошта: darsil@senukai.lt, менеджер з розвитку бізнесу Егле Пабедінскайте, ел. пошта: eglrab@senukai.lt.); садові меблі з: плетеного ратану, пластику, дерева, металу, а також подушки для садових меблів з поліестеру (контактна інформація: керівник відділу Паулюс Пашкевічюс, ел. пошта: raupas@senukai.lt, менеджер з розвитку бізнесу Агне Пілкаускайте ел. пошта: agnrpil@senukai.lt). Інформація щодо ЗАТ «Сенуку прекібос центрас»

## Металургія

**Ефіопська компанія «Agro Prom International PLC»** (Генеральний менеджер пан Еліас Дженеті (володіє англійською та російською мовами), також є Президентом Торгової палати та галузевої асоціації м. Аддис-Абеба) зацікавлена в пошуку партнерів серед українських виробників та експортерів будівельного металу (арматури).

Запит за встановленою формою та реєстраційні документи **додаються**.

У разі зацікавленості, рекомендували б звертатися безпосередньо до компанії, за контактними даними зазначеними у додатку.

**Шведська компанія «Clip-Lok SimPak Europe»** зацікавлена в пошуку потенційних партнерів серед українських компаній - експортерів виробів з чорних металів.

«Clip-Lok SimPak Europe» (<http://www.clip-lok.com/>) працює у сфері постачання пакувального обладнання, що призначене для транспортування товарів.

Більш детальна інформація щодо запитуваної продукції доступна **тут**.

Заповнена форма комерційної пропозиції **додається**.

**Марокканська компанія «FAMASSER»** (Fabrication Marocaine de Serrures) зацікавлена у встановленні комерційних контактів з українськими виробниками листа сталюого в рулоні та листа алюмінієвого в рулоні для виготовлення замків.

Технічні характеристики: сталеві смуги LAF, LAC та ELECTRO CINC PLATED (від 0,8 мм до 3 мм), латунні профілі, матеріал (Zamak 5), алюмінієві стрічки (від 1 мм до 1,5 мм), гвинти, пружини.

### Контактна інформація:

*FAMASSER (Fabrication Marocaine de Serrures), Zina BAGHOUGH, Sce Achats, Tél.:+212 05 22 35 05 74/78/79, Fax: +212 05 22 35 05 98, E-mail: <mailto:a.rhazal@famasser.ma>*

## Сільське господарство

**Польська компанія «Cukrotex»** (<https://cukrotex.com.pl/index.php?id=3&l=en>), яка є учасницею проекту ЄС «Enterprise Europe Network», зацікавлена в пошуку українських партнерів серед виробників і постачальників цукрової меляси (бажано 50% цукру і більше) з метою її подальшого імпорту до Польщі.

**Контактні дані польської компанії:** CUKROTEX Sp. z o.o. Grudziadzka 159A, 87-100 Torun tel. 56 623 20 24, fax 56 623 21 56 e-mail: [biuro@cukrotex.com.pl](mailto:biuro@cukrotex.com.pl), [handel@cukrotex.com.pl](mailto:handel@cukrotex.com.pl), [sekretariat@cukrotex.com.pl](mailto:sekretariat@cukrotex.com.pl)

**Ефіопська компанія «Agro Prom International PLC»** (Генеральний менеджер пан Еліас Дженеті (володіє англійською та російською мовами), також є Президентом Торгової палати та галузевої асоціації м. Аддис-Абеба) зацікавлена в пошуку партнерів серед українських виробників та експортерів сільськогосподарських засобів. Будучи власником заводу з виробництва насіння кунжуту, Еліас Дженеті також зацікавлений в експорті цього продукту до України.

Запит за встановленою формою та реєстраційні документи **додаються.**

У разі зацікавленості, рекомендували б звертатися безпосередньо до компанії, за контактними даними зазначеними у додатку.

**Ефіопська компанія «Aragesa Trading PLC»** (м.Аддис-Абеба, власник - гр. Ефіопії Алі Гересу) зацікавлена у пошуку українських виробників та експортерів рафінованої та неочищеної соняшникової олії (crude sunflower oil), які готові експортувати продукцію на ефіопський ринок.

Запит за встановленою формою, копії реєстраційних документів та контактна інформація **додаються.**

**Ефіопська компанія «Kafficho Consulting and Trading Co.»** з головним офісом в Німеччині зацікавлена в пошуку українських виробників та експортерів соняшникової олії, які готові експортувати продукцію на ефіопський ринок. Представник компанії - Даніел Телла.

Запит за встановленою формою, копії реєстраційних документів та контактна інформація **додаються.**

**Ефіопська компанії «Sunflower Enterprise»** зацікавлена в пошуку та налагодженні контактів з українськими виробниками та експортерами соняшникової олії.

Копії листа-звернення до ПУ в Ефіопії, запиту за встановленою формою та реєстраційних документів заявника **додаються.**

Інформуємо для можливого використання у роботі, зокрема у контексті розширення географії експорту української продукції.

У разі зацікавленості, рекомендували б звертатися безпосередньо до компанії, за наступними контактними даними: *Гебремедіна Цегая (Gebremedhin Tsegai), Генеральний директор та власник, Tel. +251-11-616-0100, +251-911-202812 Email: gebremedhinmek@gmail.com*

**Одна з найбільших катарських будівельно-інжинірингових компаній «Al Jaber Engineering» (JEC)** зацікавлена в участі українських компаній у реалізації проекту зі створення стратегічних запасів зі зберігання і переробки окремих видів продовольства на території Катару, головним підрядником якого вона є.

Довідково: у липні 2017 р. Al Jaber Engineering L.L.C (www.aljaberqatar.com, P.O. Box: 22801, Doha - Qatar, Tel:+974 4040 9600, Fax: +974 4040 9740, Email: skhashab@jec.qa) підписано контракт з проектування і реалізації «Стратегічного проекту зі створення інфраструктури для забезпечення продовольчої безпеки Катару», який передбачає будівництво потужностей для зберігання і переробки продовольчих товарів на території морського порту «Hamad Port». Загальна вартість проекту - 0,5 млрд. доларів США.

JEC у співпраці з профільними західними компаніями здійснює будівництво виробничого комплексу для зберігання і переробки рису, цукру і харчових олій, терміналів для зберігання зернових з транспортною інфраструктурою.

Орієнтовно наприкінці 2018 р. (вересень-жовтень) буде оголошено тендер на реалізацію II етапу проекту, що передбачатиме запрошення компаній для забезпечення поставок сировини та операційної експлуатації терміналу.

Так, катарська компанія зацікавлена у встановленні прямих контактів з українськими виробниками для започаткування переговорів щодо постачання, організації зберігання і переробки необхідної сировини в рамках проекту.



Представники Al Jaber Engineering готові здійснити протягом серпня 2018 р. робочий візит в Україну для ознайомлення з виробничими потужностями та проведення предметних переговорів.

У разі зацікавленості профільних українських компаній у співпраці з компанією Al Jaber Engineering у контексті реалізації зазначеного проекту на території Катару, Посольство України у Державі Катар готове надати необхідне сприяння для започаткування переговорного процесу.

**Катарська компанія «AL MAIRQAB INDUSTRIAL INVESTMENT»** (P.O. Box 295, Doha, Qatar, Tel: +974-44772933, Fax: +974-44772939, E-mail: ayman@aalaf.com.qa, Web: www.aalaf.com.qa), яка спеціалізується на торгівлі зерновими та виготовленні кормів для худоби, зацікавлена у встановленні контактів з постачальниками злакових в Україні.

Компанія, наразі, проходить прекваліфікацію для участі у тендері, оголошеному Міністерством економіки та торгівлі Держави Катар, на постачання до Катару ячменю (обсяг 120 тис. т, поставка 4-ма партіями по 30 тис. т, протягом 2018-2019 рр.).

Катарською компанією представлено специфікацію та основні характеристик ячменю **(додається)**.

Додаткова інформація щодо фінансових і організаційних аспектів співпраці, необхідних документів та умов постачання зернових може бути надіслана катарською стороною безпосередньо потенційному партнеру.

У разі зацікавленості українських компаній у налагодженні співпраці із зазначеною компанією, ПУ в Катарі готове надати необхідне сприяння.

**Ангольська компанія «AGROAWA – Sociedade Agro-industrial do Amboim, Lda»**, яка входить до концерну ангольських підприємств «GRUPO SANEP» (zareєстрована в Національному Інституті Статистики за № 46479), зацікавлена у пошуку та налагодженні співробітництва з українським **виробниками добрив, таких як NPK 12-24-12, сечовини та сульфату амонію. Крім цього, ангольське підприємство виявляє інтерес до налагодження співпраці з виробниками насіння, а також ручних та механізованих сільськогосподарських засобів виробництва.**

**Контактна інформація компанії:** Estrada da Samba, № 460, Edifício LG Tower – 1º Andar, Bairo da Samba, Luanda, Angola, email: geral.agroawa@gruposanep.co.ao

**Контактні особи:**

*Fabricio Miguel (відділ закупівель), e-mail: fabricio.ccibc@terra.com.br, Тел: (+55) 54.999637311, (+244) 937 621 086, WhatsApp: (+55) 54.999637311;*

*Carlos Travelho (генеральний директор), e-mail: ctravelho@gruposanep.co.ao, Тел: (+244) 937 547 262, WhatsApp: (+244) 937 547 262.*

## Харчова промисловість

**Компанія «ABSS General Trading Company»**, яка веде бізнес-діяльність у м. Джуба (Республіка Південний Судан) зацікавлена в пошуку українських потенційних партнерів серед виробників продуктів харчування.

Запит за встановленою формою, копії реєстраційних документів та контактна інформація **додаються**.

**Йорданської компанія « E. & S. Stephan Co.»** зацікавлена у співпраці з українськими рибними господарствами та компаніями, які експортують заморожену рибу продукцію. Копія листа компанії **додається**.

**Контактні дані:** Едмонд Естефан - власник компанії, тел. +96264614122; e-mail: estephan@mol.com.jo

## Різне

**«Bobst Central Europe s.r.o.»**, чеське дочірнє підприємство швейцарського концерну «BOBST GROUP SA», що працює в галузі виробництва промислового пакувального обладнання, зацікавлене у налагодженні співробітництва з діловими партнерами у сфері обробки та постачання з України різних видів металопродукції, зубчастих коліс, листового металу та електрообладнання.

**Контактна особа:** Каміл Котен (Kamil Koten), Bobst Central Europe s.r.o., Technická 15, 616 00 Brno; +420 602 633 879, kamil.koten@bobst.com, www.bobst.com

**У дайджесті було використано матеріали з таких джерел, як:**

- ✓ Національна платформа МСБ <http://platforma-msb.org/>
- ✓ Клуб сталого бізнесу <https://sbiz.club/>
- ✓ Ресурсний центр ГУРТ <https://gurt.org.ua/>
- ✓ Громадський простір <https://www.prostir.ua/>
- ✓ Рада експортерів та інвесторів при МЗС України <http://rei.mfa.gov.ua/ua>